

# Company Presentation



Sede: Pisa, Italia

Clienti: 50 +

Una soluzione innovativa pensata per aiutare il venditore sul campo durante l'incontro con il cliente

Ogni giorno più di 30.000 persone utilizzano Apparound per formulare offerte in tempo reale, mostrare contenuti e vendere

Oltre 1.000.000 offerte generate durante l'anno



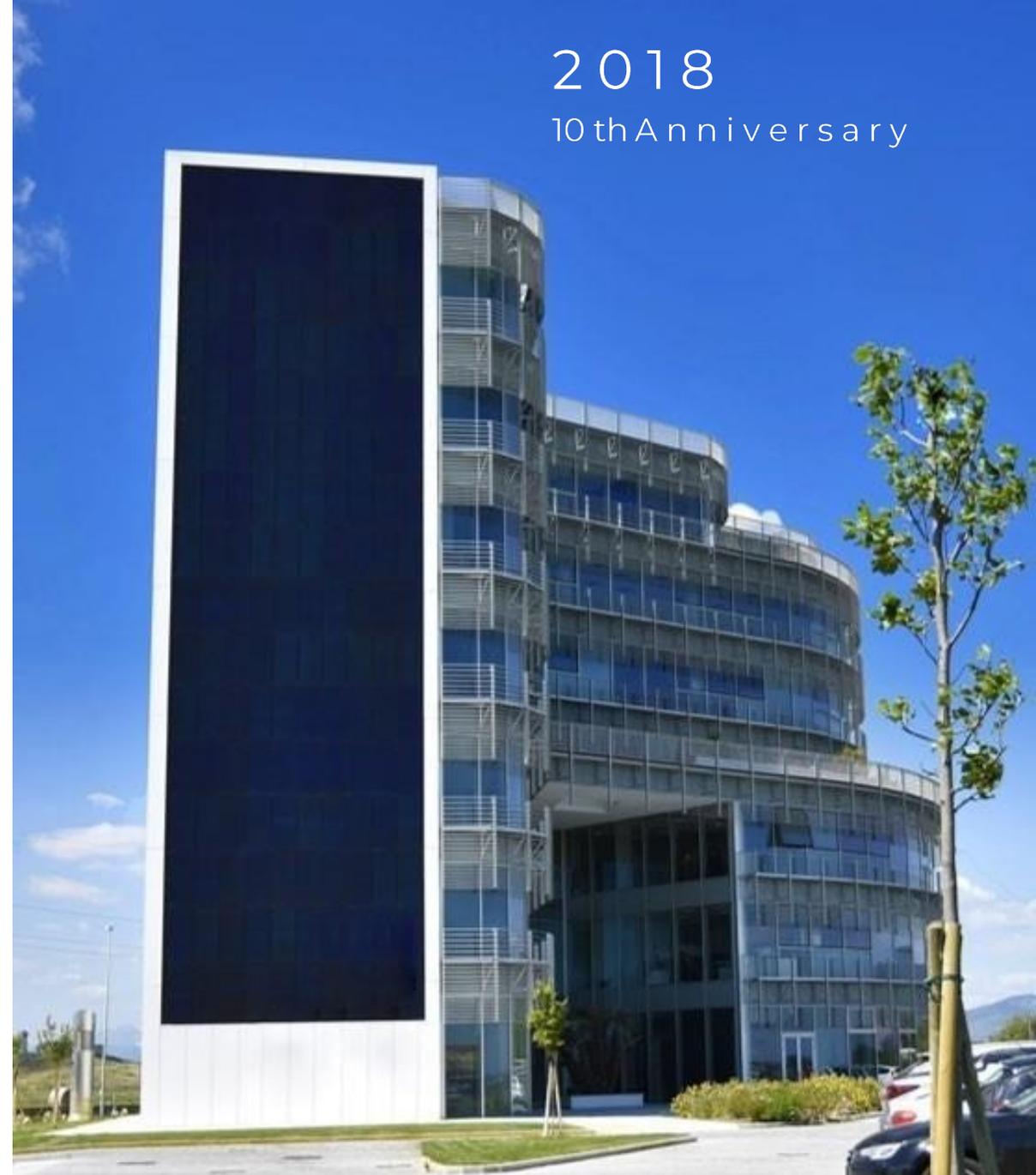
Dal 2018 Apparound è **entrata nel portafoglio** di GELLIFY prima piattaforma di innovazione dedicate al software B2B, a support delle start-up e delle aziende



Apparound. **leader nelle soluzioni digitali per la forza vendita**, è inserita nel Magic Quadrant 2018 per le CPQ application suites e per le soluzioni di content management.

2018

10th Anniversary



# Pensata per i venditori per semplificare il processo di vendita

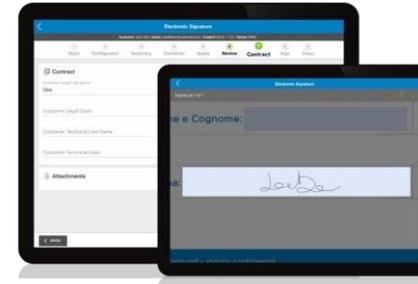


1

Presenta contenuti digitali, prodotti, servizi, prezzi e promozioni sempre aggiornati

Coinvolvi il cliente nella configurazione di un'offerta adatta alle sue esigenze

2



3

Chiudi la trattativa generando il contratto e raccogliere la firma elettronica del cliente in tempo reale

Monitora in automatico le attività di vendita e ricevi notifiche di apertura delle offerte fatte

4



# Una soluzione che si adatta ai differenti settori industriali

	MEDIA & TELCO	UTILITY	SERVICES	MANUFACTURING	FOOD & BEVERAGE	RETAIL
Enterprise	 	 	 	 	 	
	SME	 	 	  		



- Negli anni l'offerta di energia e gas è diventata più complessa arricchendosi di numerosi prodotti a valore aggiunto
- La concorrenza è più agguerrita e quindi per vendere è necessario distinguersi in termini di professionalità, consulenza e soluzioni a specifiche esigenze
- Lunghe tempistiche da parte del back-office per la lavorazione dei contratti e dei punti di fornitura
- I numerosi adempimenti contrattuali spingono i venditori a dedicare più tempo ad attività di data entry rispetto al tempo dedicato all'attività di vendita. (es. acquisizione/inserimento POD)
- Costi e tempi elevati per la formazione dei nuovi venditori dato l'alto turnover del settore, fatto di agenzia e sub agenzie, ecc..

# Problemi risolti nel settore Utility



Inserimento automatico dei contratti compilati e dei punti di fornitura (POD)

- Costi e lavoro per il back-office
- Errori di trascrizione e inserimento dei contratti



Gestione aggiornamento delle CTE semplificato:

- ✓ da 2 a 0,5 g.u. per le attività di aggiornamento

- + Tempo per attività a valore aggiunto
- Errori per CTE non aggiornate
- + CTE aggiornate per tutti i venditori in tempo reale



Integrazione con CRM della gestione della Customer

Base:

- ✓ Controllo qualitativo su POD e PDR

- Tempo per compilare i contratti
- Errori nei contratti
- Contratti scartati



Integrazione con servizi di Credit Check in tempo reale:

- ✓ Gestione automatica dei termini di pagamento per clienti poco solvibili e blocco per clienti insolventi

- + Miglior gestione dei «clienti a rischio»
- Contratti scartati



Gestione dichiarazione per agevolazioni fiscali automatizzate:

- ✓ Il sistema richiede i dati per generare la richiesta di agevolazione fiscale dell'IVA e accise

- + Precisione dei contratti
- Errori dovuti alla mancanza dei dati per le agevolazioni fiscali

## SFIDA

- ❑ Incrementare l'efficacia della rete vendita e
- ❑ ridurre il tempo di chiusura delle trattative
- ❑ migliorando al contempo l'esperienza di acquisto del cliente

## SOLUZIONE

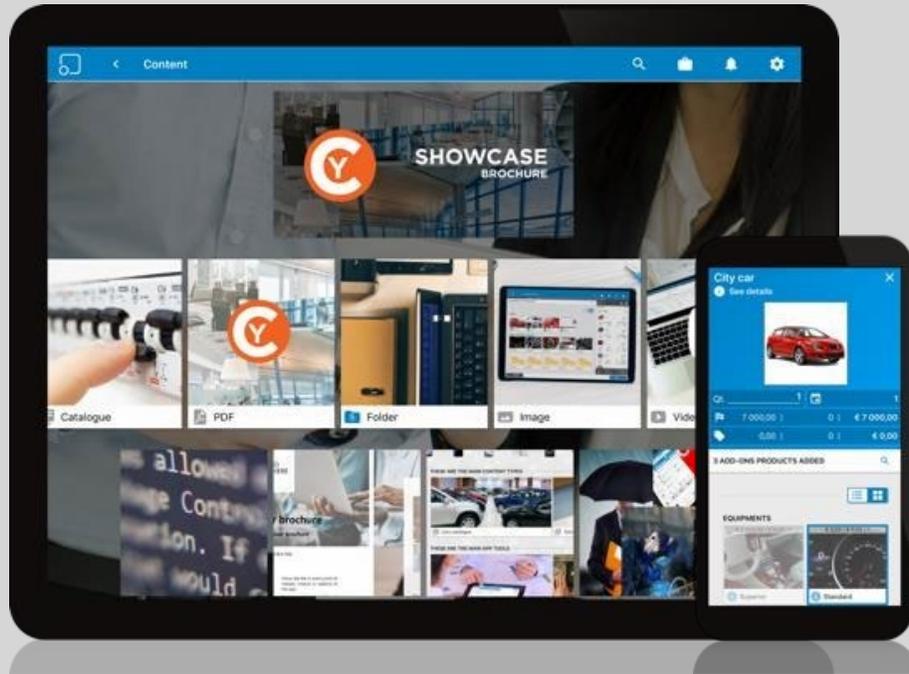
- Creazione dinamica del contratto
- Possibilità di raccogliere la firma elettronica in tempo reale

## RISULTATO

- ✓ Approvazione del contratto già al primo incontro (anziché alterzo)
- ✓ Attivazione più rapida dei clienti ordini grazie al processamento in tempo reale dell'ordine



# 7 Moduli per l'intera gestione della trattativa con il cliente



## Intelligent Quoting

Mostra i tuoi contenuti e configura l'offerta insieme al cliente



## Solution Advisor

Guida il venditore, passo dopo passo, attraverso la configurazione dell'offerta



## Contract Generator

Guida il venditore, passo dopo passo, attraverso la configurazione dell'offerta



## Electronic Signature

Chiudi la trattativa in tempo reale con la firma elettronica



## Sales Tracker

Monitora lo stato di offerte e client in tempo reale



## Knowledge Manager

Crea questionari, campagne e attività e approfondisci la conoscenza dei tuoi clienti



## Web Client

Usa Apparound anche in ufficio, direttamente dal tuo computer

# Caratteristiche dell'Applicazione

## Punti di forza di Apparound



Online & Offline



Mobile & Web



User Friendly



Cloud Platform



Standard or Customisable Solution



Professional Enterprise Support



## Mobile App, Nativa per Smartphone e Tablet

Piattaforma in cloud

Agenti

Venditori

Area Manager



## Admin Portal, per la gestione dei contenuti

Utilizzato da front-end per aggiungere contenuti, configurare prodotti e pacchetti, gestire le politiche di prezzo e di sconto

Uff. Marketing

Dir. Commerciale

Back Office



## Web Client per usare Apparound da PC

Accesso ai contenuti, alle offerte e ai dati dei clienti

Agenti

Venditori

Area Manager

# Gartner®

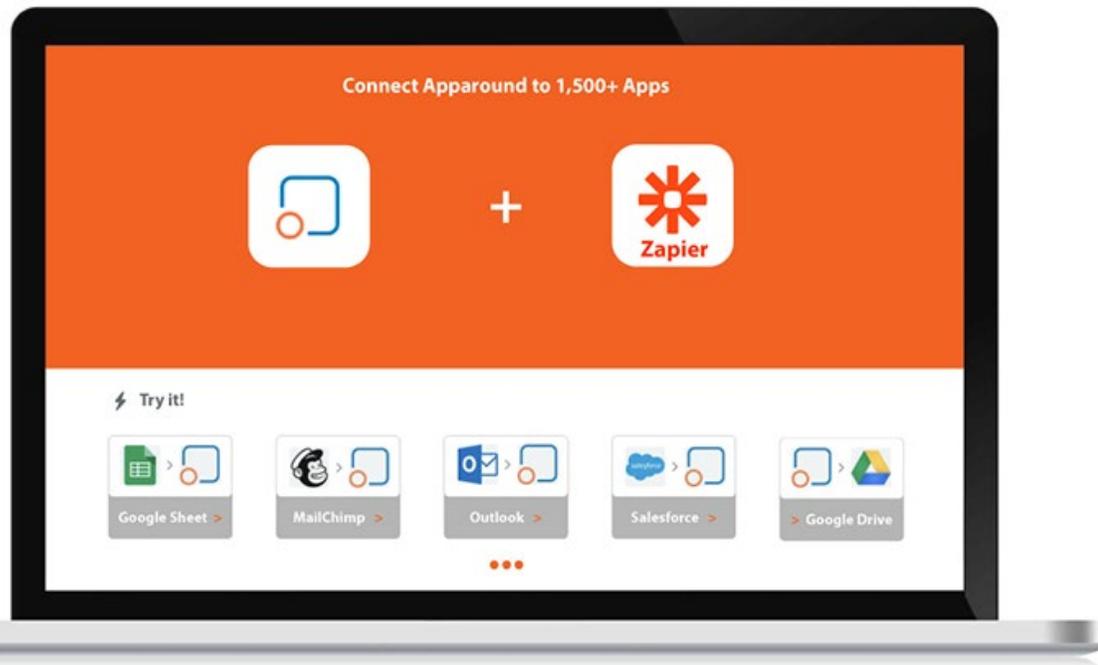
Apparound, leader nelle soluzioni digitali per la forza vendita, è inserita nel Magic Quadrant 2018 per le CPQ application suites e per le soluzioni di content management.

# Automazioni e integrazioni con tutti i sistemi gestionali (CRM & ERP)

## ZAPIER

L'automazione è basata su eventi:

- ✓ Sincronizzazione tra app e Apparound
- ✓ Google Sheet, MailChimp, Outlook, Salesforce, Google Drive



## API e WEBHOOK

API per accedere a un sistema esterno:

- Informazioni, dati e funzioni

WebHooks per l'invio di notifiche:

- Creazione/modifica cliente, owner cliente, offerta e contratto



CONTACT US TO REQUEST A DEMO



Via Umberto Forti, 1  
Montacchiello  
56121 – Pisa (PI), Italy  
[www.Apparound.com](http://www.Apparound.com)